

¿HA CONSIDERADO EN UTILIZAR LOS SERVICIOS DE UNA INCUBADORA DE NEGOCIOS?

Las incubadoras de negocios nutren el desarrollo de organizaciones con iniciativa empresarial, para ayudarlas a sobrevivir y a crecer durante el período inicial de consolidación. Un programa de incubadora tiene como objetivos la creación de trabajos, la mejora del clima empresarial de una comunidad, la retención de los negocios, la creación o la aceleración del crecimiento de una industria local, y la diversificación de las economías locales.

La Red de Incubadora de Empresas de Nueva Jersey (NJBIN, según sus siglas en inglés) representa la comunidad participativa del "Estado Jardín," integrada por expertos en negocios y centros de recursos dedicados a mejorar el éxito de las organizaciones con iniciativa empresarial que se encuentran en su etapa inicial y a crear puestos de trabajo mejor pagados. Si desea obtener más información sobre la NJBIN, ingrese en <http://www.njbin.org>.

APROVECHAMIENTO DE LAS OPORTUNIDADES

La decisión de establecer un pequeño negocio le cambia la vida. Comience por conocer los desafíos que deberá enfrentar, las capacidades que necesitará y los recursos con los que cuenta.



Al hacer clic en "Starting a Business" ("Proceso para comenzar un negocio"), el futuro empresario obtendrá una lista de control con los elementos necesarios para embarcarse en la travesía de tener el negocio propio. Además, se explican las cuestiones referentes al registro, a las responsabilidades y a los tipos básicos de negocios.

¿ES NECESARIO EMPEZAR DE CERO?

Existen tres formas de comenzar su propio negocio:

1. **Inicio** – creación independiente de un negocio.
2. **Compra de un negocio existente** – adquisición de un negocio existente que está a la venta o compra mediante un agente de negocios.
3. **Adquisición de una franquicia** – comprar los derechos de explotación de un nombre comercial consolidado y exitoso.



La presente guía informativa se realizó, en su totalidad, con los fondos de la Administración de Empleo y Capacitación (ETA, según sus siglas en inglés) del Departamento de Trabajo (DOL, según sus siglas en inglés) de los Estados Unidos.



EMPRESARIADO APROVECHE LA OPORTUNIDAD

Guía de Recursos N.º 1

¿BUSCA SUERTE EN EL MUNDO EMPRESARIAL?



¿Está pensando en establecer su propia empresa?
¿Tiene todo lo que se necesita? Los empresarios cuentan con una serie de cualidades que les permite triunfar en el mundo de los negocios:

- **Adaptabilidad** – la disposición para enfrentar nuevos desafíos y encontrarles soluciones creativas.
- **Competitividad** – la voluntad de competir y de probarse ante otras personas.
- **Confianza** – la convicción de que puede alcanzarse cualquier meta fijada.
- **Disciplina** – la capacidad de mantenerse concentrado, adaptarse a un cronograma y cumplir con las fechas límite.
- **Iniciativa** – la voluntad de trabajar duro y de mantener la motivación para alcanzar diferentes metas.
- **Honestidad** – el compromiso con la verdad y con el trato justo.

¿CUÁLES SON LAS VENTAJAS Y LAS DESVENTAJAS DEL EMPRESARIADO?

Resulta importante comprender las ventajas y las desventajas de manejar un pequeño negocio, para decidir si es el correcto para usted.

VENTAJAS

- **Ganancia** – acumulación de dinero.
- **Independencia** – tomar decisiones propias y trabajar de forma autónoma.



- **Satisfacción** – realización de sus metas personales.
- **Autoestima** – sentimiento de logro.
- **Estilo de vida satisfactorio** – sentimiento de satisfacción personal.
- **Contribución a la comunidad** – generación de trabajo y de oportunidades.
- **Horario flexible** – disposición y control de su propio tiempo.

DESVENTAJAS

- **Fracaso comercial** – pérdida de su dinero y el de los inversores.
- **Obstáculos** – superación de contratiempos y solución de problemas.
- **Inestabilidad financiera** – carencia de un ingreso fijo hasta consolidar su negocio.
- **Horario laboral extenso** – trabajar entre 70 y 80 horas por semana, para iniciar su negocio.
- **Tensión** – producto de cargar con toda la responsabilidad.
- **Soledad** – manejo individual de las responsabilidades diarias.

Tener iniciativa empresarial no es siempre un tema fácil, pero las recompensas pueden brindarle grandes beneficios si usted está a la altura de su negocio.

¿TIENE LO QUE SE NECESITA PARA CONVERTIRSE EN UN EMPRESARIO?

Los empresarios exitosos cuentan con la visión y con los conocimientos necesarios para alcanzar sus metas. Una de las mejores formas de comprobar si usted tiene los que se necesita para llevar adelante

un pequeño negocio es utilizar una herramienta de evaluación que describa sus capacidades y su nivel de experiencia.

La Administración de Pequeños Negocios (SBA, según sus siglas en inglés) de los Estados Unidos (<http://www.business.gov>) ofrece, en su sitio, una herramienta de evaluación efectiva, que le permite calcular su nivel de preparación para convertirse en un pequeño empresario. (Para realizar la prueba, ingrese en <http://www.sba.gov/assessmenttool/index.html>). Es fácil de utilizar y toma muy poco tiempo.

El sistema valora sus respuestas de forma automática y, tras haberlas enviado, crea un perfil de evaluación. Según la puntuación que usted obtenga, recibirá una declaración de “Sugerencia de pasos por seguir,” que lo guiará hasta los recursos más adecuados de la SBA, para ayudarlo a mejorar su preparación empresarial.

¿PIENSA ESTABLECER SU NEGOCIO EN NUEVA JERSEY?

A la hora de transitar el camino de establecer un pequeño negocio propio, Nueva Jersey les facilita la tarea a los futuros empresarios, a través de su Portal de Negocios (<http://www.state.nj.us/njbusiness>). Aquí podrá encontrar información útil sobre la elección de un tipo de negocio y de su nombre, y sobre cómo registrarse en el estado de Nueva Jersey. Asimismo, el sitio le permite acceder a información sobre permisos y licencias, capacitación de personal, impuestos, finanzas, programas de incentivo y oportunidades comerciales.

